



Доклад на тема:

**Организация на облагането при доставки
в условията на комисионен договор**



Свищов 2014

Комисионният договор е често срещана форма на договорни взаимоотношения в търговската практика. Това е договор, по силата на който срещу възнаграждение комисионерът се задължава да изпълни по поръчка на възложителя (наричан "комитент" или "доверител") една или повече сделки - чл.348, ал.1 от ТЗ. При изпълнението на поръчката комисионерът действа от свое име, но за сметка на възложителя ѝ. Когато обект на поръчката, дадена на комисионера от страна на комитента, е продажбата на стоки на трети лица, за участниците в сделката възникват определени задължения във връзка с данъчното облагане на доставките по ЗДДС. Какви са особеностите на тези задължения?

Стоките, които са обект на комисионни продажби, обикновено са предмет на облагаема доставка по ЗДДС. При изпълнението на договор за продажби на стоки, за осъществяването на които се изплаща комисионна, данъчният закон приравнява на доставка прехвърлянето на правото за разпореждане със стоката. Освен това за целите на облагането той приема, че когато дадено данъчно задължено лице доставя стока на трето лице, като действа от свое име и за чужда сметка, то е получило и предоставило стоките.

Разпоредбите, относно данъчното третиране по ДДС на комисионните договори по отменения ЗДДС, бяха посочени на едно място. В чл.83 от специалните режими на закона, бяха